

***Coaching* é essencial para o sucesso de profissionais da área jurídica**

Os advogados, ao concluírem o curso de direito, não estão totalmente preparados para enfrentar o trabalho a ser realizado nos escritórios de advocacia ou departamento jurídicos das corporações. Por outro lado, os profissionais com mais tempo de carreira e que atuam na área, não dispõem de tempo para preparar os iniciantes. Por isso, o *coaching* é ferramenta fundamental para transformar e amadurecer estes profissionais da área jurídica.

Segundo o advogado Mauro Scheer Luís, presidente da Legal Strategy Consultoria e Treinamento, há algumas questões que precisam ser trabalhadas com este público, tais como: Como lidar com clientes, autoridades e partes contrárias? Que estratégia desenvolver no negócio em que trabalho? Que diferenciais devo oferecer? “Trazer soluções para estes e outros questionamentos são fundamentais para o sucesso na advocacia e não são obtidos por meio da formação acadêmica”, explica o advogado.

O *coaching* é um processo relativamente lento, na medida em que não bastam algumas sessões para transformar os profissionais. É um procedimento interativo e pessoal que busca auxiliar os profissionais a se desenvolverem e chegarem a resultados satisfatórios para atingir os objetivos em um prazo mais curto. Essa metodologia exige planejamento, motivação, equilíbrio, superação de obstáculos e transformação individual.

“Podemos elencar as seguintes necessidades para que o *coaching* dê certo: vontade do profissional, da empresa e dos superiores, bom profissional de *coaching*, frequência das sessões e manutenção firme dos objetivos desejados, além de mudança de rota, se necessário”, complementa Scheer.

Além disso, com os avanços das novas tecnologias, que fazem com que escritórios de advocacia e departamentos jurídicos tenham de se adequar às inovações, estar despreparado para caminhar junto a essas mudanças pode significar o esquecimento por parte de possíveis clientes e parceiros. “Diante desse cenário, o *coaching* tem seu papel cada dia mais claro. Ter um profissional ao lado que esteja disposto a contribuir para a melhoria da vida profissional, de acordo com as necessidades, é imprescindível para profissionais que querem estar preparados para as exigências atuais do mercado. E mais, se preparar sempre, para as necessidades futuras”, conclui o advogado.



SOBRE A LEGAL STRATEGY

A Legal Strategy Consultoria e Treinamento (www.legalstrategy.com.br), que pertence ao Grupo Smax, foi criada a 13 anos. A empresa conta com sede em São Paulo, trabalha com profissionais altamente qualificados e oferece diversos serviços de consultoria e treinamento voltados especificamente para escritórios de advogados e departamentos jurídicos de empresas. Os serviços da Legal Strategy se dividem, basicamente, em três áreas: planejamento estratégico e gestão administrativa e financeira; gestão de pessoas e marketing e relacionamentos.

MAIS INFORMAÇÕES

g6 Comunicação Corporativa

Sandra Polo (sandra@g6comunicacao.com.br)

Fones: (11) 2971-1995 e 9404-2070

Mariana Grilli (mariana@g6comunicacao.com.br)

Fones: (11) 5562-7766 e 9.7414-7873

www.g6comunicacao.com

Dezembro de 2013

